

雑談力・会話の技術とプレゼンテーションの強化

リニューアル

会場
(埼玉)

1日

グループ
ワーク

開催形式	日時	受講料 (1名様、消費税・資料代込)
会場開催 (埼玉)	2024年11月14日(木) 10:00~17:00	特典利用可 会員 26,400円 / 一般 34,100円

対 象	若手から中堅の営業担当者の皆さま向け	内 容
講 師	青山コミュニケーションセミナー 代表 くりはら のりひろ 栗原 典裕 氏	
目指す ゴール	上司や得意先にシッカリ話し、ハッキリ伝え、スッカリ納得させるスキルが身につく、プレゼン力が身につきます。	

はじめに プレゼンはシッカリ、ハッキリ、スッカリ

1. シッカリ編 話すプレゼンのチェックポイント
2. ハッキリ編 見せて、見てから話す3つの「S」とは
3. ハッキリ編 プレゼンテーションの「目的」と「ゴール」を明確に
4. ハッキリ編 プレゼンテーションの構成は
・結論、理由、証拠 話す順番は
5. スッカリ編 相手をスッカリさせる進め方
・良いスライド、悪いスライド
・紙資料だけの場合は
6. スッカリ編 質問はあった方が合意に近づく
7. ガッカリ編 プレゼンのやってはいけないNGとは

終わりに プレゼンは一生の財産